

Kundenberater/in 100% für folgende Arbeitgeber:

- Generalagentur Marcel Böni mit den Standorten Lachen SZ, Rapperswil und Einsiedeln
- Generalagentur Patrick Küng mit den Standorten Frauenfeld, Aadorf, Amriswil, Kreuzlingen, Romanshorn und Weinfelden
- Generalagentur Jonny Tschirky mit den Standorten Sargans, Buchs und Glarus
- Generalagentur Daniel Scheidegger mit den Standorten Solothurn und Langenthal
- Generalagentur Pascal Zurbriggen mit den Standorten Visp, Brig, Susten und Zermatt
- Generalagentur Marco Hänggi mit den Standorten Laufen und Aesch BL
- Generalagentur Roland Howald mit den Standorten Bern und Düringen
- Generalagentur Kurt Schmid mit den Standorten Ittigen und Burgdorf

Mit Zurich können Sie etwas bewegen! Wir unterstützen Sie auf dem Weg zu Ihrer erfolgreichen beruflichen Zukunft.

Das sind unsere Stärken:

Profitieren Sie von unserer erstklassigen internen **Aus- und Weiterbildung** und starten Sie mit einem attraktiven **Kundenportefeuille** einen aussichtsreichen Werdegang. Ihre Tätigkeit erlaubt Ihnen den Auf- und Ausbau eines starken **Netzwerks** innerhalb und ausserhalb von Zurich. Sie werden als Teil eines eingespielten **Teams** in eine professionelle und dynamische Umgebung eingebettet. Wir zeichnen uns aus durch Persönlichkeiten mit herausragendem Leistungsausweis und ausgezeichnetem Teamgeist.

Das macht ein(e) Kundenberater(in):

- Analyse von Kundenbedürfnissen, Erkennen von Risiken und Aufzeigen von individuellen Lösungen für Ihre Kunden
- Persönliche Betreuung von Privatkunden sowie regionalen Klein- und Mittelbetrieben im Bereich von Sach-, Personen- und Lebensversicherungen
- Verkauf von Versicherungs- und Vorsorgelösungen sowie Neuakquisition, Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstammes

Das bringen Sie mit:

- Freude sich von unserer kompetenten Zurich Academy ausbilden zu lassen
- Unternehmerisches Denken und Handeln, Sie lieben es selbstständig zu arbeiten
- Flexible und belastbare Persönlichkeit mit überdurchschnittlicher Sozialkompetenz. Sie schätzen den direkten Kundenkontakt sehr und behalten auch in hektischen Situationen stets den Überblick
- Hervorragende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, jede weitere Fremdsprache von Vorteil
- Gute IT- Anwenderkenntnisse (MS-Office/Internet)
- Führerschein

Dank starker Marke, umfassendem Angebot und engagiertem Service machen Sie den Unterschied, werden als Quereinsteiger(in) zum wertvollen Ratgeber Ihrer Kunden und entwickeln sich zum Experten. Auch für erfahrene Kundenberater(innen) bieten wir den richtigen Rahmen, damit Sie, als geschätzter Partner, Ihre Kunden intelligent und nachhaltig beraten können.

Interessiert? Wenn ja, sende dein CV an: dave@athletes-network.com oder nimm mit uns telefonischen Kontakt auf: 044 212 88 77